

TRAITÉ DE

DROIT DES  
ASSURANCES

Tome 2

LA DISTRIBUTION DE L'ASSURANCE

JEAN BIGOT  
DANIEL LANGÉ

DELTA

L.G.D.J.

DR787/T2

# TRAITÉ DE DROIT DES ASSURANCES

Tome 2

LA DISTRIBUTION DE L'ASSURANCE

24309 3/5

par

**JEAN BIGOT**

Professeur agrégé à l'Université de Paris I (Panthéon-Sorbonne)

et

**DANIEL LANGÉ**

Professeur à l'Université de Tours



**DELTA**

**L.G.D.J**

Editeurs DELTA 2000  
Distribution Librairie LE POINT  
Librairie - el - Metr. Beyrouth, Lib.  
B. P. 90562  
Tel. 1 - 898085 Fax 4 - 411189

# TABLE DES MATIÈRES

Les chiffres renvoient aux numéros des pages

## Titre I

|   |    |
|---|----|
| PROBLÈMES GÉNÉRAUX.....   | 1  |
| CHAPITRE I : Notions générales.....   | 3  |
| § 1. La distribution en général.....  | 3  |
| § 2. Les intermédiaires dans le domaine de l'assurance.....                                 | 4  |
| A. Notion d'intermédiation dans l'assurance.....  | 4  |
| B. La nécessité d'une réglementation de l'intermédiation dans l'assurance.....              | 6  |
| C. Les caractéristiques de la réglementation française de l'intermédiation d'assurance..... | 7  |
| D. La diversification des réseaux.....  | 11 |
| E. Le droit communautaire.....  | 11 |
| CHAPITRE II : Les accords de distribution.....  | 17 |
| Section I. Régime juridique.....  | 18 |
| § 1. Conditions de validité.....  | 18 |
| § 2. Nature juridique.....  | 19 |
| A. Contrat d'intérêt commun ?.....  | 19 |
| B. Mandat, courtage ou contrat sui generis ?.....   | 21 |
| Section II. Droits et obligations réciproques des parties.....                              | 22 |
| § 1. L'obligation précontractuelle d'information.....                                       | 22 |
| § 2. L'utilisation par le distributeur du nom commercial du fournisseur.....                | 24 |
| § 3. L'approvisionnement exclusif.....  | 25 |
| § 4. L'exclusivité territoriale.....  | 26 |
| § 5. L'engagement contractuel de rendement.....   | 26 |
| § 6. Le prix de vente.....  | 27 |
| A. Revente à perte.....   | 27 |
| B. Fixation du prix.....  | 28 |
| § 7. Les clauses de compétence juridictionnelle.....  | 28 |
| § 8. L'assistance.....  | 30 |
| Section III. Statut juridique du distributeur.....  | 31 |
| § 1. Indépendance juridique.....  | 31 |
| § 2. La pseudo-dépendance économique du distributeur.....                                   | 32 |

|   |    |
|---|----|
| § 3. La loi relative aux agents commerciaux et la distribution de l'assurance .....     | 35 |
| <i>Section IV. La cessation de l'accord de distribution</i> .....                       | 36 |
| § 1. Le droit à la prolongation ou au renouvellement du contrat .....                   | 37 |
| § 2. Les indemnités .....   | 38 |
| A. L'indemnité de clientèle .....   | 38 |
| B. L'indemnité pour pertes d'exploitation .....   | 39 |
| § 3. L'obligation de non-concurrence .....  | 40 |
| <b>CHAPITRE III : La réglementation relative à la distribution de l'assurance</b> ..... | 43 |
| <i>Section I. Typologie des réseaux de distribution de l'assurance</i> .....            | 43 |
| § 1. Les réseaux de salariés .....  | 44 |
| § 2. Les réseaux de mandataires .....   | 45 |
| § 3. Les réseaux de courtiers .....   | 46 |
| § 4. Les autres réseaux de distribution .....   | 46 |
| A. Concessionnaires automobiles .....   | 47 |
| B. Bureaux de poste .....   | 48 |
| C. Réseaux bancaires .....  | 49 |
| D. Associations .....   | 52 |
| <i>Section II. La distinction entre agents et courtiers</i> .....                       | 64 |
| § 1. Intérêts de la distinction .....   | 64 |
| § 2. L'incertitude du critère en droit français .....                                   | 65 |
| § 3. Les critères du droit européen .....   | 66 |
| § 4. Eléments de droit comparé .....  | 67 |
| A. Le droit belge .....   | 67 |
| B. Le droit allemand .....  | 68 |
| <i>Section III. La réglementation de l'intermédiation d'assurance</i> .....             | 70 |
| § 1. Entités pouvant avoir recours à l'intermédiation .....                             | 70 |
| § 2. Intermédiaires habilités .....   | 71 |
| A. Principe .....   | 71 |
| B. Dérogations .....  | 72 |
| § 3. L'activité réglementée .....   | 75 |
| A. Intermédiation, indication et présentation d'opérations d'assurance .....            | 75 |
| B. La notion de présentation d'opérations d'assurance .....                             | 77 |
| § 4. Les conditions d'accès à l'activité .....  | 79 |
| A. Formalités administratives .....   | 79 |
| B. Conditions d'ordre personnel .....   | 80 |
| C. Conditions de compétence professionnelle .....                                       | 82 |
| D. Les stages professionnels .....  | 84 |

|   |     |
|---|-----|
| E. Conditions découlant de la loi régissant les professions juridiques .....                                    | 85  |
| F. Conditions de solvabilité .....  | 86  |
| § 5. Les conditions d'exercice de l'activité .....  | 86  |
| A. Mentions nominatives .....   | 87  |
| B. La rémunération des intermédiaires .....   | 88  |
| § 6. Le contrôle des intermédiaires d'assurance .....   | 90  |
| A. Justifications exigées .....   | 90  |
| B. Modalités du contrôle .....  | 92  |
| § 7. Sanctions .....  | 93  |
| A. Sanctions administratives .....  | 93  |
| B. Sanctions pénales .....  | 94  |
| C. Sanctions civiles .....  | 96  |
| <i>Section IV. Le code des marchés publics et l'assurance</i> .....   | 97  |
| § 1. Avant la directive de 1992 .....   | 97  |
| A. Circulaire de 1971 .....   | 97  |
| B. CMP .....  | 98  |
| C. Principes généraux du droit .....  | 100 |
| § 2. La directive européenne de 1992 .....  | 101 |
| A. Marchés publics concernés .....  | 102 |
| B. Régime de la passation du marché .....   | 103 |
| C. Chronologie des opérations .....   | 105 |
| D. Attribution du marché .....  | 106 |
| E. Entrée en vigueur .....  | 106 |
| § 3. La réglementation française .....  | 107 |
| A. Contrats d'assurance concernés .....   | 107 |
| B. Intervention des intermédiaires .....  | 109 |
| C. Transmission d'informations par le tenant du contrat d'assurance .....                                       | 111 |
| D. Documents exigés par le Code des Marchés Publics des soumissionnaires qui répondent à un appel d'offre ..... | 111 |
| E. Les seuils français .....  | 111 |
| F. Durée des contrats .....   | 115 |
| G. Regroupement des contrats .....  | 116 |
| H. Procédure d'appel d'offre .....  | 116 |
| I. Publicité .....  | 118 |
| J. Procédure de passation du marché .....   | 119 |
| K. Exécution du contrat d'assurance .....   | 119 |
| L. Contentieux .....  | 121 |
| <b>CHAPITRE IV : L'intermédiation d'assurance dans un contexte international</b> .....                          | 123 |
| <i>Section I. Problèmes de droit international</i> .....  | 124 |

|  |            |
|--|------------|
| § 1. Critère du contexte international.....                                    | 124        |
| A. Recherche d'un critère .....  | 124        |
| B. Application à l'intermédiation internationale.....                          | 125        |
| § 2. Détermination de la loi applicable à l'intermédiation internationale..... | 125        |
| A. Les relations contractuelles avec l'intermédiaire .....                     | 126        |
| B. Pouvoirs de représentation de l'intermédiaire.....                          | 130        |
| C. Incidence des lois dites de police.....                                     | 131        |
| D. Rapports de l'intermédiaire et des tiers.....                               | 132        |
| § 3. Aspects processuels.....  | 133        |
| A. Juridiction compétente.....   | 133        |
| B. Exécution du jugement.....  | 153        |
| <i>Section II. Problèmes de droit européen.....</i>                            | <i>157</i> |
| § 1. L'insuffisance des normes européennes actuelles.....                      | 157        |
| § 2. Le respect des législations locales .....                                 | 159        |
| A. Le respect des législations étatiques.....                                  | 159        |
| B. Le respect des codes de bonne conduite locaux.....                          | 161        |
| § 3. Frontières de l'intermédiation.....                                       | 162        |
| § 4. Les frontières entre prestation de services et établissement.....         | 163        |
| § 5. L'exigence d'un établissement dans le pays d'accueil.....                 | 166        |
| § 6. Localisation de la prestation de services .....                           | 166        |
| § 7. L'intermédiaire européen en France.....                                   | 167        |
| A. Formalités administratives.....   | 167        |
| B. Conditions de compétence professionnelle.....                               | 168        |
| C. Contrôle .....  | 170        |
| <b>CHAPITRE V : Les responsabilités liées à la distribution .....</b>          | <b>171</b> |
| <i>Section I. Responsabilité civile des sociétés d'assurance.....</i>          | <i>172</i> |
| § 1. Responsabilité du fait personnel .....                                    | 172        |
| A. À l'égard des assurés .....   | 172        |
| B. À l'égard des tiers.....  | 177        |
| § 2. Responsabilité du fait des réseaux salariés.....                          | 178        |
| § 3. Responsabilité du fait des mandataires.....                               | 180        |
| A. Fondement.....  | 180        |
| B. Régime .....  | 181        |
| C. Conséquences.....   | 195        |
| <i>Section II. Responsabilité des agents d'assurance.....</i>                  | <i>200</i> |
| § 1. Fondement et régime.....  | 200        |
| A. Nature de l'obligation .....  | 200        |
| B. Sources de l'obligation.....  | 200        |
| § 2. Responsabilité du fait d'autrui.....                                      | 203        |
| A. Responsabilité du fait des producteurs salariés.....                        | 203        |

|   |            |
|---|------------|
| B. Responsabilité du fait des mandataires.....  | 203        |
| § 3. Responsabilité du fait personnel .....   | 203        |
| A. Activités de production .....  | 204        |
| B. Activités de gestion.....  | 206        |
| C. Obligation de s'informer, de vérifier et de contrôler.....                                 | 207        |
| D. L'obligation d'information et de conseil.....  | 210        |
| E. Étendue du préjudice.....  | 213        |
| <i>Section III. Les obligations et responsabilités du courtier d'assurances .....</i>         | <i>213</i> |
| § 1. Le Code Moral.....   | 214        |
| § 2. Responsabilité à l'égard de l'assuré .....   | 216        |
| A. L'exécution des ordres.....  | 217        |
| B. L'obligation d'information .....   | 227        |
| C. L'obligation de conseil.....   | 234        |
| D. L'obligation d'assistance.....   | 238        |
| E. L'obligation de loyauté.....   | 247        |
| F. Les limites aux obligations et responsabilités du courtier .....                           | 247        |
| G. Les conditions de la responsabilité.....   | 257        |
| § 2. Les responsabilités du courtier à l'égard de la société d'assurance .....                | 259        |
| A. Principe .....   | 259        |
| B. Applications .....   | 261        |
| § 3. Les responsabilités du courtier à l'égard des autres intermédiaires.....                 | 265        |
| A. Le devoir de confraternité.....  | 265        |
| B. La concurrence déloyale.....   | 266        |
| <i>Section IV. La responsabilité civile des autres distributeurs .....</i>                    | <i>282</i> |
| § 1. Les personnes concernées.....  | 282        |
| § 2. Fondement de l'obligation de conseil .....   | 283        |
| § 3. L'étendue de l'obligation de conseil.....  | 284        |
| A. Jurisprudence .....  | 284        |
| B. Incidence de l'intervention ou de la non-intervention d'un intermédiaire d'assurance ..... | 284        |
| C. Devoir d'information.....  | 284        |
| D. Preuve.....  | 285        |
| § 4. Les limites à l'obligation de conseil.....   | 285        |
| <i>Titre II</i>   |            |
| LES COURTIERS D'ASSURANCE.....  | 287        |
| CHAPITRE I : Notions générales.....   | 289        |
| <i>Section I. Aperçu historique .....</i>   | <i>289</i> |

|   |     |
|---|-----|
| <i>Section II. Typologie du courtage</i> .....                                      | 291 |
| § 1. Les courtiers dits privilégiés.....  | 292 |
| § 2. Les courtiers inscrits ou assermentés.....                                     | 292 |
| § 3. Les courtiers se livrant à des activités réglementées.....                     | 293 |
| § 4. Les courtiers libres.....  | 293 |
| <i>Section III. Qualification du contrat de courtage</i> .....                      | 294 |
| § 1. Contrat de courtage et louage de services.....                                 | 294 |
| § 2. Contrat de courtage et contrat de représentation commerciale.....              | 294 |
| § 3. Contrat de courtage et contrat de mandat.....                                  | 295 |
| A. Différences.....   | 295 |
| B. Le courtier mandataire de l'assuré.....  | 299 |
| C. Le courtier mandataire de l'assureur.....  | 303 |
| D. Le courtier, mandataire de l'assuré et de l'assureur.....                        | 310 |
| E. Incidence de la qualité de mandataire.....                                       | 311 |
| F. Le courtier, mandant apparent.....   | 312 |
| § 4. Courtage et contrat de commission.....   | 313 |
| § 5. Courtage et contrat d'entreprise.....  | 313 |
| § 6. Qualification des relations entre le courtier et la Compagnie d'assurance..... | 315 |
| § 7. Définition du courtier d'assurance.....  | 315 |
| <i>Section IV. Statut juridique du courtier d'assurance</i> .....                   | 316 |
| § 1. Le courtage, acte de commerce.....   | 316 |
| § 2. Le courtier, commerçant.....   | 318 |
| § 3. Le courtier, intermédiaire indépendant.....                                    | 320 |
| A. La nécessité de l'indépendance.....  | 320 |
| B. Conséquences de l'indépendance.....  | 322 |
| <b>CHAPITRE II : Mise en place et contenu du contrat de courtage</b> .....          | 323 |
| <i>Section I. Conclusion et preuve du contrat de courtage</i> .....                 | 323 |
| § 1. Conclusion du contrat de courtage.....   | 323 |
| § 2. Preuve du contrat de courtage.....   | 324 |
| A. Preuve de l'existence du contrat.....  | 324 |
| B. Preuve du contenu du contrat.....  | 325 |
| <i>Section II. Les missions du courtier</i> .....                                   | 326 |
| § 1. Sources.....   | 326 |
| § 2. Durée de la mission.....   | 327 |
| § 3. Nature de la mission.....  | 328 |
| A. La mission d'étude.....  | 328 |
| B. Le placement de l'assurance.....   | 329 |
| C. La gestion des polices d'assurance.....  | 330 |
| D. L'assistance en cas de sinistre.....   | 331 |

|  |     |
|--|-----|
| E. Prestations complémentaires.....  | 332 |
| <b>CHAPITRE III : Droits et obligations de l'assuré à l'égard du courtier</b> .....                  | 333 |
| <i>Section I. L'obligation de conclure le contrat d'assurance</i> .....                              | 333 |
| <i>Section II. L'obligation de loyauté</i> .....   | 338 |
| § 1. Principe.....   | 338 |
| § 2. Applications.....   | 339 |
| A. L'obligation de coopération.....  | 339 |
| B. Exécution loyale du contrat de courtage.....  | 340 |
| C. Création d'une société de courtage captive.....   | 341 |
| <i>Section III. Droit de révoquer le courtier</i> .....  | 342 |
| § 1. Principe.....   | 342 |
| § 2. Limites et exceptions.....  | 344 |
| <b>CHAPITRE IV : Les droits et obligations de la société d'assurance à l'égard du courtier</b> ..... | 347 |
| <i>Section I. Fondement - Les usages et les principes généraux du droit</i> .....                    | 347 |
| § 1. Notions générales sur les usages.....   | 347 |
| A. Usage et coutume.....   | 348 |
| B. L'usage normatif.....   | 349 |
| C. Les usages et la loi.....   | 352 |
| D. Les usages et la jurisprudence.....   | 355 |
| § 2. Les usages du courtage d'assurance.....   | 356 |
| A. Les usages parisiens.....   | 356 |
| B. Les usages lyonnais.....  | 357 |
| C. Domaine d'application des usages.....   | 358 |
| § 3. Le principe de liberté.....   | 358 |
| A. Liberté de l'assuré.....  | 358 |
| B. Liberté du courtier.....  | 359 |
| C. Liberté de la compagnie.....  | 364 |
| D. Les propositions de « barrage ».....  | 365 |
| § 4. Droit de la Cie de révoquer un mandat délivré au courtier.....                                  | 365 |
| A. Mandat de souscription.....   | 366 |
| B. Mandat de gestion.....  | 367 |
| § 5. L'obligation de neutralité.....   | 367 |
| A. Les usages et l'obligation de neutralité.....   | 371 |
| B. La loi et l'obligation de neutralité.....   | 372 |
| § 6. L'obligation de loyauté de la Cie.....  | 372 |
| A. Principe.....   | 372 |
| B. Applications.....   | 373 |

|  |     |
|--|-----|
| <i>Section II. Le protocole compagnies - courtiers</i> ..... | 383 |
| § 1. Domaine.....  | 383 |
| § 2. Contenu.....  | 384 |
| A. Production.....   | 384 |
| B. Gestion des sinistres.....                                | 385 |
| C. Flux financiers.....                                      | 386 |
| <b>CHAPITRE V : La rémunération du courtier</b> .....        | 389 |
| <i>Section I. Le droit du courtier à commission</i> .....    | 390 |
| § 1. Cause juridique de la commission.....                   | 390 |
| § 2. Fait générateur du droit à commission.....              | 392 |
| A. Principes.....  | 392 |
| B. Conséquences fiscales.....                                | 393 |
| C. Contrats conditionnels.....                               | 394 |
| D. Obstacles à la commission.....                            | 395 |
| § 3. Assiette du droit à commission.....                     | 396 |
| § 4. Durée du droit à commission.....                        | 396 |
| A. Développement de la police.....                           | 397 |
| B. Renouvellement de la police.....                          | 400 |
| C. Remplacement de la police.....                            | 403 |
| <i>Section II. Le paiement de la commission</i> .....        | 410 |
| § 1. Régime.....   | 410 |
| A. Quand ?.....  | 410 |
| B. Par qui ?.....  | 410 |
| C. Pendant combien de temps ?.....                           | 410 |
| D. À qui ?.....  | 411 |
| E. Combien ?.....  | 411 |
| § 2. La rétrocession des commissions.....                    | 412 |
| A. Rétrocession aux assurés.....                             | 412 |
| B. Partage de commissions.....                               | 413 |
| <b>CHAPITRE VI : Les garanties professionnelles</b> .....    | 417 |
| <i>Section I. La garantie financière obligatoire</i> .....   | 418 |
| § 1. Domaine d'application.....                              | 418 |
| A. Personnes concernées.....                                 | 418 |
| B. Opérations garanties.....                                 | 419 |
| § 2. Modalités de la garantie.....                           | 420 |
| § 3. Montant de la garantie.....                             | 420 |
| § 4. Durée de la garantie.....                               | 421 |
| § 5. Mise en œuvre de la garantie.....                       | 422 |
| § 6. Contrôle.....   | 423 |
| A. Par le garant.....  | 423 |

|   |     |
|---|-----|
| B. Par les pouvoirs publics.....  | 423 |
| <i>Section II. L'assurance de responsabilité civile obligatoire</i> .....       | 425 |
| § 1. Domaine.....   | 425 |
| § 2. Garanties minimales.....   | 426 |
| § 3. Durée.....   | 427 |
| <i>Titre III</i>  |     |
| <b>LES AGENTS GÉNÉRAUX D'ASSURANCES</b> .....                                   | 429 |
| <b>SOUS-TITRE I : La profession d'agent général</b> .....                       | 431 |
| <i>Section I. Invention de l'agent général d'assurances</i> .....               | 432 |
| § 1. Naissance de l'agence commerciale.....                                     | 432 |
| § 2. Spécialisation des agents.....   | 433 |
| § 3. La protection de l'agent d'assurance.....                                  | 435 |
| <i>Section II. La question du statut des agents généraux d'assurances</i> ..... | 439 |
| § 1. L'avènement du statut des agents généraux d'assurances (1949-1950).....    | 441 |
| § 2. Le renouveau du statut des agents généraux d'assurances (1996-1997).....   | 447 |
| A. Le rapport Cortesse.....   | 448 |
| B. Le comité Braun - Dessal - Kessler.....                                      | 450 |
| C. Le projet d'accord de 1990.....  | 450 |
| D. L'accord FFSA-FNSAGA de 1996.....  | 452 |
| <b>SOUS-TITRE II : Le statut de 1949-1950</b> .....                             | 457 |
| <b>CHAPITRE I : L'activité de l'agent général</b> .....                         | 459 |
| <i>Section I. Nature de l'activité de l'agent</i> .....                         | 459 |
| § 1. L'activité de production.....  | 459 |
| A. L'acte de production.....  | 459 |
| B. L'exclusivité de production.....   | 466 |
| § 2. Gestion des contrats.....  | 470 |
| A. L'encaissement des primes.....   | 471 |
| B. Le règlement des sinistres.....  | 473 |
| <i>Section II. Territorialité de l'activité de l'agent</i> .....                | 475 |
| § 1. Agents bénéficiaires de la territorialité.....                             | 475 |
| § 2. Domaine de l'exclusivité territoriale.....                                 | 476 |
| A. Localisation du risque.....  | 476 |
| B. Limites de l'exclusivité territoriale.....                                   | 477 |

|   |     |
|---|-----|
| § 3. Lien entre exclusivité territoriale et exclusivité de production ..... | 478 |
| <i>Section III. Le contrôle de l'activité par la compagnie</i> .....        | 480 |
| § 1. Le contrôle-direction de l'activité de l'agent.....                    | 481 |
| A. Pouvoir de commandement .....  | 481 |
| B. Le pouvoir de direction .....  | 481 |
| § 2. Le contrôle-surveillance de l'activité de l'agent .....                | 482 |
| <b>CHAPITRE II : L'agence générale, entreprise</b> .....                    | 487 |
| <i>Section I. Organisation de l'agence générale</i> .....                   | 488 |
| § 1. Organisation des moyens d'exploitation.....                            | 488 |
| A. Locaux professionnels .....  | 488 |
| B. Auxiliaires de production .....  | 488 |
| § 2. Structure juridique de l'agence .....                                  | 492 |
| A. L'agent personne physique .....  | 492 |
| B. Les agents associés .....  | 493 |
| C. Les sociétés d'agents.....   | 494 |
| <i>Section II. Autonomie patrimoniale de l'agence</i> .....                 | 496 |
| § 1. Le chiffre d'affaires de l'agence .....                                | 496 |
| A. Le chiffre d'affaires de la compagnie : les primes collectées.....       | 496 |
| B. Le chiffre d'affaires de l'agent général : les commissions.....          | 498 |
| C. Le compte d'agence .....   | 502 |
| § 2. Les charges de l'agence.....   | 507 |
| A. Locaux professionnels .....  | 508 |
| B. Charges de personnel.....  | 508 |
| C. Statut social et fiscal de l'agent.....                                  | 509 |
| § 3. L'agence dans le patrimoine de l'agent.....                            | 510 |
| A. Valeur patrimoniale de l'agence .....                                    | 510 |
| B. Statut patrimonial de l'agence .....                                     | 512 |
| <b>CHAPITRE III : La révision du contrat d'agence</b> .....                 | 515 |
| § 1. Principes .....  | 515 |
| § 2. Modification dans l'organisation .....                                 | 516 |
| A. La modification de la circonscription .....                              | 517 |
| B. Autres modifications .....   | 522 |
| § 3. Révision de la rémunération.....                                       | 526 |
| Conclusion .....  | 527 |
| <b>CHAPITRE IV : La cessation d'activité de l'agent général</b> .....       | 529 |

|   |     |
|---|-----|
| <i>Section I. Causes de cessation du contrat d'agence</i> .....               | 529 |
| § 1. La résiliation du contrat d'agence par volonté unilatérale .....         | 530 |
| A. Définitions et qualification .....   | 530 |
| B. Motifs de la résiliation.....  | 532 |
| C. Préavis .....  | 545 |
| D. Sanction de la résiliation illégitime .....                                | 546 |
| § 2. Autres causes de cessation du contrat d'agence.....                      | 546 |
| A. Terme du contrat.....  | 547 |
| B. Force majeure .....  | 551 |
| C. Rupture de mandats indivisibles .....                                      | 557 |
| <i>Section II. Effets de la cessation du contrat d'agence</i> .....           | 559 |
| § 1. Droits de l'agent sortant.....   | 560 |
| A. Le droit d'option de l'agent sortant.....                                  | 560 |
| B. Choix du successeur .....  | 561 |
| C. L'indemnité compensatrice .....  | 566 |
| § 2. Obligations de l'agent sortant.....                                      | 574 |
| A. La reddition des comptes .....   | 575 |
| B. Les restitutions matérielles .....   | 585 |
| C. L'obligation de non-concurrence de l'agent sortant .....                   | 587 |
| § 3. Droits et obligations du remplaçant.....                                 | 596 |
| A. Le gérant provisoire .....   | 596 |
| B. Le successeur.....   | 601 |
| <b>SOUS-TITRE III : Le statut de 1996</b> .....                               | 611 |
| <b>CHAPITRE I : Le dispositif normatif</b> .....                              | 613 |
| <i>Section I. Dispositions réglementaires</i> .....                           | 613 |
| <i>Section II. Le dispositif conventionnel</i> .....                          | 617 |
| § 1. Les obligations nées de la convention fédérale.....                      | 618 |
| A. L'obligation de négocier .....   | 618 |
| B. L'objet de la négociation d'entreprise .....                               | 622 |
| C. Forme et publicité de l'accord d'entreprise.....                           | 624 |
| § 2. L'application des accords professionnels aux traités de nomination ..... | 626 |
| A. Détermination des sujets des accords professionnels .....                  | 627 |
| B. Effet normatif des accords professionnels.....                             | 630 |
| C. Interprétation des accords professionnels.....                             | 634 |
| <i>Section III. Application dans le temps du statut</i> .....                 | 640 |
| § 1. Le droit transitoire .....   | 640 |
| A. Les principes du droit transitoire .....                                   | 640 |
| B. L'application immédiate du nouveau statut .....                            | 641 |

|   |     |
|---|-----|
| C. La survie du statut 1949-1950.....   | 644 |
| § 2. Evolution dans le temps des accords professionnels....   | 652 |
| A. La révision des accords professionnels.....  | 653 |
| B. La mise en cause des accords d'entreprise : hypothèses de fusion et regroupements de portefeuilles d'assurances..... | 657 |
| CHAPITRE II : Les orientations de fond.....   | 661 |
| Section I. La définition de l'agent général.....  | 662 |
| Section II. Nomination des agents généraux ou l'accès à la profession.....  | 665 |
| § 1. Capacités professionnelles des candidats.....  | 665 |
| § 2. Le traité de nomination.....   | 666 |
| A. Les conditions économiques du traité de nomination.....  | 667 |
| B. Les conditions juridiques du traité de nomination.....   | 669 |
| § 3. Formation professionnelle.....   | 674 |
| Section III. L'exécution du contrat d'agence.....   | 676 |
| § 1. « L'exclusivité ».....   | 677 |
| A. L'exclusivité de production.....   | 677 |
| B. Le territoire de l'agence.....   | 684 |
| § 2. Les modalités de calcul de la rémunération.....  | 691 |
| Section IV. La fin du mandat.....   | 692 |
| Section V. La société agent général d'assurances.....   | 694 |
| § 1. La société.....  | 697 |
| A. Formes de la société.....  | 697 |
| B. L'objet social.....  | 700 |
| § 2. Les dirigeants sociaux.....  | 701 |
| A. Les rapports de la société d'assurance et des dirigeants.....  | 702 |
| B. Le statut professionnel du dirigeant social.....   | 704 |

Annexes

|  |     |
|--|-----|
| ANNEXE 1 : Usages parisiens du courtage..... | 709 |
| ANNEXE 2 : Usages lyonnais du courtage.....  | 711 |
| ANNEXE 3 : Code moral.....                   | 715 |

|  |     |
|--|-----|
| ANNEXE 4 : Protocole concernant l'amélioration des rapports administratifs des entreprises d'assurance et des courtiers d'assurance..... | 719 |
| ANNEXE 5 : Cahier des charges relatif à l'étude, au placement et à la gestion des assurances.....  | 723 |
| ANNEXE 6 : Nomenclature indicative des prestations que les courtiers d'assurances sont susceptibles d'offrir à leurs clients.....        | 729 |
| ANNEXE 7 : Mandat écrit compagnie/courtier.....  | 733 |
| ANNEXE 8 : Co-courtage.....  | 735 |
| ANNEXE 9 : CEE, Recommandation de 1991.....  | 741 |
| ANNEXE 10 : Tableaux comparatifs.....  | 745 |



Ce volume est le second du **Traité de Droit des Assurances** sous la direction de Jean BIGOT. Il sera suivi d'autres tomes consacrés aux contrats d'assurances.

Cette série est destinée à remplacer le *Traité des assurances terrestres* (2 volumes) de PICARD et BESSON.

La matière a si profondément évolué que sa refonte s'est révélée pratiquement impossible. Ce tome 2 aborde les principales questions d'ordre juridique concernant la distribution de l'assurance, tant en France qu'au sein de la Communauté européenne. Il est l'œuvre de Jean BIGOT et de Daniel LANGÉ.

- Jean BIGOT est professeur agrégé à l'Université de Paris I, Panthéon-Sorbonne et directeur de l'Institut des assurances de Paris. Il est membre du Conseil national des assurances, directeur de la *Revue générale de droit des assurances* et président de la section française de l'Association internationale de droit des assurances (A.I.D.A.). Il est l'auteur de nombreux ouvrages, études et articles consacrés à l'assurance.
- Daniel LANGÉ est professeur à l'Université de Tours, et chargé de la rubrique intermédiaires d'assurances à la *Revue générale de droit des assurances*.

**Prix Spécial**

**Pays arabes: 145 FF**

**Prix : 600 F 91,47 €**