



Précis Dalloz

droit commercial

Effets de commerce
Contrats commerciaux
Faillites

René Rodière

Septième édition



DALLOZ

PRÉCIS DALLOZ

DROIT COMMERCIAL

**Effets de commerce
Contrats commerciaux
Faillites**

(7^e Édition)

par

René RODIÈRE

Professeur à la Faculté
de Droit de Paris

D. 29 (27)

I 248 / 9/9

CENTRE UN...
DE TIZI-C...
BIBLIOTHÈQUE UNIVERCITAIRE

DALLOZ

1975

TABLE ANALYTIQUE DES MATIÈRES

N. B. — Le premier chiffre renvoie au numéro, le second à la page.

PREMIÈRE PARTIE LES EFFETS DE COMMERCE

1. Définition. Rapprochement avec la monnaie.....	3
2. <i>Suite.</i> Différences avec la monnaie.....	4
3. Plan	5

TITRE PREMIER

La lettre de change.

4. Idée générale et terminologie.....	7
5. Rôle économique.....	8
6. Histoire économique de la lettre de change.....	9
7. <i>Suite.</i> Progrès.....	10
8. Histoire du droit de la lettre de change.....	11
9. L'unification.....	12
10. L'adaptation du droit de la lettre de change à ses fonctions économiques	13
11. Traits fondamentaux.....	14
12. Plan	15

CHAPITRE PREMIER

LA LETTRE DE CHANGE EST UN TITRE LITTÉRAL

13. Sens et applications de ce principe.....	16
SECTION I. — La forme de la lettre de change à sa création.	
14. Exigences légales.....	16
15. <i>Suite.</i> Domiciliation.....	18
16. <i>Suite.</i> Dernières mentions.....	19
17. Représentation du tireur.....	21
18. Sanction des mentions obligatoires.....	22
19. Mentions facultatives.....	22

SECTION II. — Modifications et adjonctions à la lettre de change.

20. Applications du principe littéral.....	23
21. Corollaire	24
22. Importance des localisations.....	24

SECTION III. — Règles accessoires.

23. Pluralité d'exemplaires.....	25
24. Copies	25
25. Altérations.....	26

CHAPITRE II

LA LETTRE DE CHANGE MOBILISE UNE CRÉANCE D'ARGENT

SECTION I. — La provision.

26. Définition	27
27. Qui la fournit.....	28
28. Effet général de la provision ou de l'absence de provision	29
29. Preuve de la provision.....	30

SECTION II. — L'acceptation.

30. Utilité.....	31
31. Conditions de fond de l'acceptation.....	32
32. <i>Suite.</i> L'acceptation obligatoire.....	33
33. Modalités et formes de l'acceptation.....	34
34. Acceptation par intervention.....	36
35. Effets de l'acceptation	36

SECTION III. — Les endossements.

36. Variétés	37
--------------------	----

§ 1. — L'endossement translatif.

37. Formes	37
37 <i>bis.</i> Date	39
38. Conditions de fond.....	39
39. Effets	40
40. A. L'endossataire acquiert tous les droits de l'endosseur.....	40
40 <i>bis.</i> Transmission des sûretés.....	41
41. B. L'endossataire acquiert des droits contre son endosseur	42
42. C. L'endossataire acquiert contre le tiré plus de droits que n'en avait l'endosseur.....	43
43. a) Les exceptions opposables parce qu'elles ne sont pas tirées de rapports d'ordre personnel.....	44
44. b) Les exceptions opposables parce qu'elles sont tirées des rapports du débiteur avec le porteur de la lettre.....	45
45. c) Toutes les exceptions sont opposables aux porteurs de mauvaise foi.....	45
46. d) Les applications du principe.....	47

§ 2. — L'endossement pignoratif.

47. Différences avec l'endossement translatif.....	48
--	----

§ 3. — L'endossement de procuration.

48. Règles du mandat.....	49
---------------------------	----

APPENDICE

LES EFFETS DE COMPLAISANCE

49. Notion	50
50. Régime	50
51. Appréciation.....	51

CHAPITRE III

LA FORCE DES ENGAGEMENTS CAMBIAIRES

52. Idées générales.....	52
--------------------------	----

SECTION I. — La capacité de s'obliger dans les liens du change.

53. Exigence de la capacité commerciale.....	53
54. Portée de ces règles.....	54

SECTION II. — Les engagements des divers coobligés.

§ 1. — Le tiré.

55. Situations possibles.....	54
56. Distinction à faire.....	55
57. Nécessité du protêt faute d'acceptation dans le cas où la lettre devait être présentée à l'acceptation...	55
58. <i>Suite.</i> Sanctions de la négligence du porteur.....	56
59. Les suites du refus lorsque la présentation à l'acceptation n'était pas obligatoire.....	57

A. — LES CONDITIONS D'UN PAIEMENT RÉGULIER.

60. Rigueur de l'échéance.....	57
61. <i>Suite.</i> Paiement anticipé.....	58
62. Présentation matérielle de la traite.....	59
63. Vérification des droits du présentateur.....	60
64. Objet et modes de paiement.....	61

B. — LES EFFETS DU PAIEMENT PAR LE TIRÉ.

65. Recours du tiré.....	62
--------------------------	----

A. — Situation du tiré.

66. Le cas du tiré accepteur.....	63
67. Le cas où le tiré non accepteur a provision.....	64
B. — Devoirs du porteur en cas de refus de paiement.	
68. Le protêt, faute de paiement.....	65
69. Clause « sans frais ».....	66
70. Définition du porteur négligent.....	66

§ 2. — Les garants du paiement.

71. Fermeté de son obligation au paiement.....	67
72. Étendue et portée.....	68
73. Définition.....	69
74. Forme de l'aval.....	70
75. L'aval par acte séparé.....	70
76. Pour qui l'aval est-il donné.....	71
77. Les effets de l'aval.....	73
78. Nature juridique de l'aval.....	74
79. Effets.....	75

SECTION III. — Les actions et les recours cambiaires

80. Action du porteur.....	75
81. Condition préalable de l'action cambiaire.....	76
82. Recours entre obligés.....	78
83. Prescriptions.....	78
84. Suite. Régime.....	79

CHAPITRE IV

ENGAGEMENTS DE CHANGE ET ENGAGEMENTS EXTRA-CAMBIAIRES

SECTION I. — La dualité des engagements nés de la lettre de change et des engagements préexistants entre les parties.

85. Observation et terminologie.....	81
86. La valeur créatrice de la lettre de change.....	82
87. Le principe de la dualité.....	83
88. Les conséquences de cette dualité.....	83
89. Suite. Remarque.....	85
90. Entorse au principe de la dualité : le régime français de la provision.....	86

SECTION II. — La nature juridique des engagements cambiaires.

91. Tentatives d'explication par des notions classiques...	87
92. Explications nouvelles.....	88
93. Conclusion.....	89

TITRE II

Le billet à ordre.

94. Définition et mentions.....	91
95. Application des règles de la lettre de change.....	92
96. Commercialité facultative du billet à ordre.....	93
97. Warrants.....	93

TITRE III

Le chèque.

98. Définition.....	95
99. Histoire de l'institution.....	95
100. Problème législatif.....	96
101. Fonction économique et traits caractéristiques.....	97
101 bis. Chèques de voyage.....	97

CHAPITRE PREMIER

LE CHÈQUE EST UN TITRE LITTÉRAL DE BANQUE

102. Les formes du chèque à l'émission.....	99
103. Chéquiers.....	100
104. Le tiré.....	100
105. Certification du chèque.....	101

CHAPITRE II

LE CHÈQUE CONFÈRE UN DROIT A SON PORTEUR

106. Formes de la transmission.....	102
107. Droit à la provision.....	102
108. Inopposabilité des exceptions.....	103
108 bis. Prescription.....	103

CHAPITRE III

LE PAIEMENT DU CHÈQUE EST IMMÉDIAT ET SÔR

SECTION I. — Paiement immédiat.

109. Absence de terme et présentation.....	105
110. Nature de la remise d'un chèque.....	106

SECTION II. — Paiement sûr.

111. La répression en matière de chèques sans provision...	106
112. Les infractions	107
112 bis. Délits secondaires	109
113. Les poursuites	110
113 bis. Les pénalités	111
114. Oppositions au paiement	112
115. Recours en cas de non-paiement	113
116. Responsabilité du banquier	114
117. Chèque barré	115
118. Conclusion. L'obligation de recevoir un chèque	116

TITRE IV

La facture protestable transmissible.

118-1. Innovation de 1967	117
118-2. Conditions et forme de transmission	117
118-3. Statut de la facture transmissible	119
118-4. Statut de la facture transmise	119

DEUXIÈME PARTIE

LES CONTRATS COMMERCIAUX

119. Définition et objet de cette étude	121
---	-----

TITRE PREMIER

Règles générales.

120. Différences avec le droit civil	123
--	-----

CHAPITRE PREMIER

RÈGLES ASSURANT LA RAPIDITÉ
ET LA SÉCURITÉ DES TRANSACTIONS

121. Conclusion des contrats au fond	124
122. Forme des contrats	125
123. Preuves	126
124. Rigueur de l'exécution	127
125. Factures protestables	129
126. Les suites du défaut d'exécution	130
127. La prescription extinctive	131

CHAPITRE II

LE DIRIGISME CONTRACTUEL

128. La mort du libéralisme contractuel	132
129.	133

130. Décadence de l'individualisme contractuel	134
131.	135
132.	136

CHAPITRE III

L'INTERNATIONALISATION DES CONTRATS COMMERCIAUX

133. Utilité et possibilité	138
134. L'unification par les conventions internationales	139
135. L'unification par les contrats-types internationaux	139

TITRE II

Institutions et agents spécialisés.

CHAPITRE PREMIER

BOURSES DE COMMERCE

136. Rôle et organisation	144
137. Marchés réglementés et autres	145

CHAPITRE II

MAGASINS GÉNÉRAUX

138. Utilité	146
139. Organisation	146
140. Fonctionnement	147

CHAPITRE III

INTERMÉDIAIRES PROFESSIONNELS

141. Leur importance	148
142. Désordre et insuffisance du Code	149
143. Les commissionnaires	150
144. Les courtiers	151
145. Courtiers de marchandises	153
146. Agents commerciaux	153
147. Rémunération des intermédiaires	155
148. Révocation des intermédiaires	156

TITRE III

Étude de quelques contrats.

CHAPITRE PREMIER

LA VENTE

149. Définition et variétés.....	160
150. Les usages.....	161

SECTION I. — Ventes de consommation.

§ 1. — Règles générales.

151. Transfert de la propriété.....	162
152. Transfert par possession ou par titre.....	163
153. Obligations du vendeur.....	163
154. Obligations de l'acheteur.....	166
155. Réglementation des prix.....	167
156. Infractions.....	167
157. Les coalitions économiques.....	168
158. Ventes avec clause d'exclusivité.....	169

§ 2. — Classifications et variétés de ventes.

159. Ventes en disponible et ventes à livrer.....	171
160. Ventes de consommation et ventes d'approvisionnement.....	172
161. Ventes au départ et ventes à l'arrivée.....	173
162. Modalités réglementées ou interdites.....	174
163. Ventes au déballage.....	174
164. Ventes avec primes.....	175
165. Ventes à crédit.....	176

SECTION II. — Ventes de spéculation.

166. Validité.....	177
167. Réglementation.....	178
168. Variétés de ventes de spéculation.....	178
169. La liquidation des marchés à terme. A. — La fillère..	179
170. B. — Caisse de compensation.....	180

CHAPITRE II

LA COMMISSION

171. Définition. Commission et mandat.....	181
172. Commission et courtage.....	182
173. Traits caractéristiques.....	183

§ 1. — Rapports du commissionnaire et du commettant.

174. Obligations du commissionnaire.....	183
175. Garanties du commettant.....	185
176. Le commissionnaire du croire.....	185
177. Obligations du commettant.....	186
178. Garanties du commissionnaire.....	187

§ 2. — Rapports du commissionnaire et du commettant avec les tiers.

179. Représentation imparfaite.....	188
-------------------------------------	-----

CHAPITRE III

LE CONTRAT DE TRANSPORT

180. Unité et diversité.....	190
181. Les textes.....	191
182. Plan.....	192

SECTION I. — Contrat de transport de marchandises.

183. Définition.....	193
184. Formation du contrat.....	193
185. Lettres de voitures et récépissés.....	194

§ 1. — Obligations des parties.

186. Exécution du déplacement. Prise en charge.....	195
187. Chargement.....	196
188. Déplacement proprement dit.....	197
189. Livraison.....	197
190. L'acceptation du destinataire.....	198
191. Paiement du prix du transport.....	199

§ 2. — Responsabilité du voiturier.

192. Variété et preuve des dommages.....	199
193. Expertise de l'article 106.....	201
194. Présomption de responsabilité du voiturier.....	202
195. Libération du voiturier. Fautes non imputables au voiturier.....	202
196. Vice propre de la chose.....	203
197. Force majeure.....	203
198. Transports échappant à la présomption.....	204
199. Réparation.....	204
200. Règles conventionnelles.....	205
201. Clauses relatives à la responsabilité.....	205
202. Clauses relatives à la réparation.....	206

§ 3. — *Actions nées du contrat de transport de marchandises.*

203. Qui peut invoquer le contrat ?.....	207
204. Fin de non-recevoir.....	207
205. Moyen d'éviter la forclusion.....	208
206. Prescription extinctive de l'article 108.....	209

SECTION II. — *Le contrat de transport de voyageurs.*

207. Textes.....	210
208. Conclusion du contrat.....	210
209. Responsabilité du voiturier.....	211
210. Transport des bagages.....	212
211. Agences de voyages.....	212

SECTION III. — *Situations complexes.*

§ 1. — *Intervention d'un commissionnaire de transport.*

212. Définition.....	213
213. Responsabilité.....	214

§ 2. — *Pluralité de voituriers.*

214. Principe.....	214
215. Palliatifs.....	215

§ 3. — *Contrats accessoires.*

216. Autonomie des divers contrats.....	216
---	-----

CHAPITRE IV

CONTRATS NOUVEAUX

217. Le crédit-bail ou « <i>leasing</i> ».....	217
218. Relations triangulaires.....	219
219. Le <i>renting</i>	223
220. Le <i>factoring</i>	223
221. Analyse juridique.....	224
222.....	226
223. Le <i>franchising</i>	226
224. Location d'ordinateur.....	226

TITRE IV

Les sûretés conventionnelles

225. Objet et plan.....	226
-------------------------	-----

CHAPITRE IV

SURETÉS RÉELLES (LE GAGE)

226. Évolution.....	228
---------------------	-----

SECTION I. — *Le gage classique.*

§ 1. — *Le gage commercial ordinaire.*

228. Définition du gage commercial.....	229
229. Constitution du gage.....	229
230. Droits du créancier gagiste.....	230

§ 2. — *Les marchandises en magasins généraux.*

231. Récépissé-warrant.....	231
232. Le warrant.....	232

SECTION II. — *Les gages sans dépossession.*

233. Intérêts en présence.....	232
--------------------------------	-----

§ 1. — *Les quasi-immuebles.*

234. Navires, bateaux, aéronefs.....	233
235. Automobiles.....	235
236. Films cinématographiques.....	235

§ 2. — *Le warrantage à domicile.*

237. Terminologie.....	236
238. Warrants hôteliers et pétroliers.....	236
239. Warrants industriels.....	237

CHAPITRE II

CONTRATS NOUVEAUX

240-250 Cautionnement.....	239
251. Du croire.....	239

TROISIÈME PARTIE

PROCÉDURES COLLECTIVES DE LIQUIDATION
OU DE RENFLOUEMENT DES ENTREPRISES

252. Poursuites individuelles et collectives.....	241
253. Évolution historique.....	242
254. Ordonnance n° 820 du 23 septembre 1967.....	245
255. Plan.....	246

TITRE PREMIER

Liquidation ou règlement judiciaire des entreprises en état de cessation de paiements.

256. Traits caractéristiques.....	247
257. Plan du titre.....	249

CHAPITRE PREMIER

CONDITIONS D'OUVERTURE DE LA PROCÉDURE

§ 1. — *Qualité de débiteur.*

258. Réforme de 1967.....	250
259. 1 ^{re} catégorie : personnes physiques.....	250
260. Commerçant retiré, décédé.....	251
261. 2 ^e catégorie : les personnes morales de droit privé.....	252

§ 2. — *La cessation des paiements.*

262. Notion.....	253
263. Nature des dettes non payées.....	254

§ 3. — *Règlement judiciaire ou liquidation des biens?*

264. Distribution des deux procédures.....	255
--	-----

CHAPITRE II

ASPECTS JUDICIAIRES DE CES PROCÉDURES

§ 1. — *Le tribunal compétent.*

265. Pour les commerçants.....	256
266. Pour les personnes morales de droit privé.....	257

§ 2. — *Jugement déclaratif.*

267. Nécessité d'un jugement.....	257
268. Saisine et information du tribunal.....	258
269. Contenu du jugement.....	260
270. Publicité du jugement.....	261
271. Voies de recours et rétractation.....	262
272. Responsabilité.....	264

§ 3 — *Le contrôle des opérations.*

273. Juge-commissaire.....	264
274. Syndics.....	265
275. Contrôleurs.....	266

CHAPITRE III

CARACTÈRE COLLECTIF DES PROCÉDURES

276. Applications.....	268
------------------------	-----

SECTION I. — *Constitution de la masse.*§ 1. — *La masse.*

277. Nature juridique.....	268
278. Créanciers dans la masse.....	270
279. Hypothèque légale.....	271

§ 2. — *L'état des créances.*

280. Production et vérification des créances.....	272
281. Contestations.....	274
282. Admission des créances.....	276

§ 3. — *Suspension des poursuites individuelles.*

283. Motifs et domaine de la règle.....	277
284. Droit personnel de chaque créancier.....	279
285. Nivellement des situations.....	279

SECTION II. — *Les actions de la masse contre les actes du débiteur.*

287. Idée générale et nature juridique.....	280
288. Comparaison technique avec l'action paulienne.....	281
289. Distinctions à faire.....	283

§ 1. — *Inopposabilités de droit.*

290. Conditions.....	283
291. 1 ^{re} série : actes suspects énumérés à l'article 29.....	283
292. 2 ^e série : inscription de sûretés postérieures au jugement déclaratif.....	286

§ 2. — *Inopposabilités facultatives.*

293. Conditions.....	287
294. Actes visés.....	288
295. Effets de l'inopposabilité.....	289
296. Effets de l'inopposabilité.....	289
297. Reconstitution du patrimoine actif du débiteur.....	290

SECTION III. — *Exceptions à la loi d'égalité.*

298. Diversité des situations.....	290
------------------------------------	-----

§ 1. — *Sort des sûretés.*

299. Créanciers hypothécaires.....	292
300. Sûretés soumises à publicité.....	293
301. Sûretés fondées sur l'idée de gage.....	294
302. Privilèges des sal ariés.....	296
303. Privilège du vendeur de meubles.....	298
304.....	299
305. Droits d'action des créanciers privilégiés et hypothécaires.....	300

§ 2. — *Les revendications.*

306. Situations prévues par la loi.....	301
307. Autres situations.....	302

§ 3. — Théorie des coobligés.	
308. Situation prévue. Hypothèses diverses.....	303
§ 4. — Rapports entre les conjoints.	
309. Indépendance des patrimoines.....	304
310. Restriction au droit commun.....	305

CHAPITRE IV

EFFETS DU JUGEMENT SUR LES BIENS DU DÉBITEUR DURANT LA PÉRIODE PRÉPARATOIRE

311. Aspects divers.....	307
--------------------------	-----

SECTION I. — Le dessaisissement dans la liquidation des biens.

312. Idée directrice.....	308
---------------------------	-----

§ 1. — L'effet d'indisponibilité du jugement déclaratif.

313. Principe.....	308
314. Importance du patrimoine immobilisé.....	309
315. Conséquences du dessaisissement.....	309
316. Limites du dessaisissement.....	311
317. Sanction du dessaisissement.....	312
318. Nouvelle activité professionnelle du débiteur.....	312

§ 2. — La gestion des biens du débiteur.

319. Mesures préliminaires.....	314
320. Gestion intérimaire.....	315
321. Continuation de l'exploitation du débiteur.....	316

SECTION II. — L'assistance obligatoire dans le règlement judiciaire.

322. Principe.....	316
323. Gestion des biens.....	317
324. Continuation de l'exploitation.....	318

SECTION III. — Le sort des contrats en cours.

325. Principe du maintien des contrats.....	321
326. Option du syndic.....	321
327. Règles particulières à certains contrats.....	323

CHAPITRE V

LES SOLUTIONS DE LA PROCÉDURE

328. Tableau des solutions.....	326
---------------------------------	-----

SECTION I. — Le concordat.

329. Définition.....	326
----------------------	-----

§ 1. — Conditions du concordat.

330. Condition préalable.....	327
331. Offre de concordat.....	328
332. Vote du concordat.....	328
333. Homologation.....	329

§ 2. — Effets du concordat.

334. Sacrifices des créanciers.....	330
335. Situation du débiteur.....	331
336. Abandon de biens.....	332
337. Clôture de la procédure.....	332

§ 3. — Disparition du concordat.

338. Annulation.....	333
339. Résolution.....	333
340. Déchéance personnelle du débiteur.....	334
341. Sort des remises concordataires.....	334
342. Survenance d'un nouveau jugement déclaratif.....	335

SECTION II. — Conversion du règlement judiciaire en liquidation des biens.

343. Cas de conversion.....	335
344. Procédure et effet.....	336

SECTION III. — Union des créanciers.

345. Définition et esprit de l'institution.....	336
346. Opérations de liquidation.....	337
347. Distribution des deniers.....	338
348. Clôture de l'union.....	338

SECTION IV. — Autres formules de clôture.

349. Clôture pour insuffisance d'actif.....	339
350. Clôture pour extinction du passif.....	340

CHAPITRE VI

RÈGLES SPÉCIALES AUX PERSONNES MORALES

351. Domaine d'application.....	341
352. Plan.....	342

SECTION I. — Adaptation de détail.

353. Règles diverses.....	342
---------------------------	-----

SECTION II. — Mesures concernant le comblement du passif.

354. Société ayant des associés indéfiniment responsables des dettes sociales.....	343
356. Situation des commanditaires.....	345
357. Responsabilité personnelle des dirigeants sociaux.....	345
358. Difficultés d'interprétation.....	347
359. Conséquence nouvelle de cette responsabilité personnelle.....	349

SECTION III. — Mesures contre les dirigeants qui ont fait du groupement leur affaire personnelle.

360. Extension de faillite.....	349
361. Applications.....	351
362. Fonctionnement.....	352

TITRE DEUXIÈME**Sanctions personnelles contre les dirigeants des entreprises**

363. Idée générale.....	353
-------------------------	-----

SECTION I. — La faillite personnelle.

364. Cas de faillite.....	355
365. Cas de faillite obligatoire.....	355
366. Cas de faillite facultative.....	356
367. Fonctionnement.....	357
368. Effets de la faillite personnelle.....	358
369. Déchéance automatique.....	359
370. Réhabilitation.....	359

SECTION II. — Banqueroutes et autres infractions

§ 1. — Banqueroutes.

371. Banqueroute simple.....	361
372. Banqueroute frauduleuse.....	362
373. Poursuites.....	363

§ 2. — Infractions connexes à la faillite.

374. Infractions commises par d'autres que le failli.....	363
375. Traités particuliers.....	364

TITRE TROISIÈME**Procédure préventive de renflouement des entreprises**

376. Innovation.....	365
----------------------	-----

CHAPITRE PREMIER

DOMAINE ET CONDITIONS DE MISE EN ŒUVRE DE LA PROCÉDURE

377. Catégories d'entreprises visées.....	367
378. Conditions.....	367
379. Tribunal compétent.....	369
380. Saisine du tribunal.....	369
381. Instruction de la demande.....	370
382. Décision du tribunal.....	370
383. Voies de recours.....	371

CHAPITRE II.

PREMIÈRE PHASE DE LA PROCÉDURE

384. Décision de moratoire.....	373
385. Effets sur les biens du débiteur.....	374
386. Fin de la première phase et préparation de la seconde..	375
387. Rejet du projet de plan.....	376

CHAPITRE III

SECONDE PHASE DE LA PROCÉDURE

388. Le plan.....	377
389. Ouverture de la seconde phase.....	378
390. Portée et effets du plan.....	378
391. Sanctions de la non-exécution du plan.....	379

CHAPITRE IV

DISPOSITIONS PÉNALES

392. Délits commis par le débiteur.....	381
393. Délits commis par d'autres.....	381